



# TECNICHE DI VENDITA

## Descrizione e prospettive occupazionali

Il corso **Tecniche di vendita** insegna a riconoscere il flusso logistico delle merci, le classi merceologiche e i rischi specifici del settore. I partecipanti impareranno a gestire il punto vendita, controllare le merci, utilizzare strumenti e applicare tecniche di ricevimento, assistenza e vendita ai clienti.

Al termine del percorso, superata la prova finale, si certificano competenze per contribuire al funzionamento del punto vendita e al processo di vendita, ottenendo un credito formativo per la qualifica di "Addetto vendite".

L'attivazione dei corsi è subordinata all'approvazione e al finanziamento da parte degli Enti competenti

In linea con il principio di Pari Opportunità sancito dalla Legge 125/91 art. 4, si garantisce una partecipazione paritaria tra i generi.

## A chi è rivolto

Il corso è destinato a persone disoccupate iscritte al programma GOL in possesso di licenza media

## IL CORSO

 Ore totali : 160

 Validazione di competenze

## SEDI DI SVOLGIMENTO

**CIAC " A. SADA " - RIVAROLO C.SE**

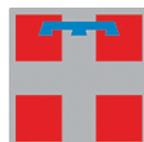
Corso Re Arduino, 50

**Per informazioni e iscrizioni contattare:**

0124 425064  
sede.rivarolo@ciacformazione.it



Finanziato  
dall'Unione europea  
NextGenerationEU



REGIONE  
PIEMONTE

