



CIAC

TECNICHE DI VENDITA

Descrizione e prospettive occupazionali

Il corso **Tecniche di vendita** insegna a riconoscere il flusso logistico delle merci, le classi merceologiche e i rischi specifici del settore. I partecipanti impareranno a gestire il punto vendita, controllare le merci, utilizzare strumenti e applicare tecniche di ricevimento, assistenza e vendita ai clienti.

Al termine del percorso, superata la prova finale, si certificano competenze per contribuire al funzionamento del punto vendita e al processo di vendita, ottenendo un credito formativo per la qualifica di "Addetto vendite".

Il corso è soggetto ad approvazione e finanziamento della Regione Piemonte.

In linea con il principio di Pari Opportunità sancito dalla Legge 125/91 art. 4, si garantisce una partecipazione paritaria tra i generi.

A chi è rivolto

Il corso è destinato a persone disoccupate iscritte al programma GOL in possesso di licenza media

IL CORSO

 Ore totali : 160

 Validazione di competenze

SEDI DI SVOLGIMENTO

CIAC " A. SADA " - RIVAROLO C.SE

Corso Re Arduino, 50

Per informazioni e iscrizioni contattare:

0124 425064
sede.rivarolo@ciacformazione.it



Finanziato
dall'Unione europea
NextGenerationEU



ANPAL
Agenzia Nazionale Politiche Attive del Lavoro

REGIONE
PIEMONTE

GOL
Garanzia Occupabilità Lavoratori